

カウネットがオフィス家具の販促策を強化

～ 第一弾はサイビス発行の「月刊ネットショップ&アフィリ」と連携 ～

コクヨグループの株式会社カウネット(本社;東京都港区/社長;勝村真信)は、オフィス家具の売上を拡大するための販促策の一環として、自社の通信販売と雑誌の記事を連携させた訴求活動を10月から開始します。

当社が展開する「カウネット」は、会員制の法人向けオフィス用品通販として、主に従業員30名以下の小規模事業所をメインターゲットとしています。オフィス家具を購入するにあたっては、事務用品を中心とする消耗品発注担当者より、経営者層が購入の意思決定をしていることがアンケートなどからも分かっています。また、「カウネット」のサービスでは法人を対象としているため、オフィス家具の購入機会が多いと思われる、新たに事業を始める事業主へのアプローチが十分ではありませんでした。

今回の取り組みでは、株式会社サイビス(本社;東京都千代田区/社長;丸山淳)が発行する「月刊ネットショップ&アフィリ」の特集ページのなかで、オフィス家具に関する商品やサービスの訴求を、10月から6ヶ月間に渡って継続的に行います。

「月刊ネットショップ&アフィリ」は、ネットビジネスを行う小規模事業主やSOHO事業主、これから事業を始めようとする人に読まれている月刊誌で、当社はこれにより従来取り込めなかった新たな顧客層を開拓します。当社が一般の書店で販売される雑誌で継続的なサービス訴求を行うのは初めての試みです。

10月末からは「カウネット」においても「月刊ネットショップ&アフィリ」の販売を開始します。雑誌の販売にあたり、現在「カウネット」を利用するユーザーにも雑誌の内容を紹介するため「月刊ネットショップ&アフィリ」のダイジェスト版を作成し、お届けする商品の梱包に一緒に入れて配布します。ダイジェスト版誌面においてもカウネットの家具の紹介ページを設け、普段カタログを見ることが少ないと思われる経営者層に対してオフィス家具に関する商品やサービスの浸透を図ります。

カウネットは、オフィス家具の品揃えを充実させるとともに、10月2日からは「オフィス家具なんでも相談コール」をスタートするなど、サービスの拡充をしています。今後はこれらに加え、オフィス家具の認知度向上に向けた活動も強化していくことで、売上の拡大を図ります。

【会社概要】

会社名: 株式会社カウネット
代表者: 代表取締役社長 勝村真信
所在地: 東京都港区芝浦3丁目17番12号 吾妻ビル
設立: 2000年10月2日
資本金: 65億円
主な事業内容: 事業所向けオフィス用品の通販事業

会社名: 株式会社サイبز
代表者: 代表取締役社長 丸山淳
所在地: 東京都千代田区神田神保町2-3-1 岩波書店アネックスビル7F
設立: 1995年7月27日
資本金: 資本金9,400万円(授權資本金1億3,200万円)
主な事業内容: コンピュータ、ビジネス関連雑誌の発行、コンピュータ・ビジネス関連単行本の刊行、インターネットによる情報提供

【媒体概要】

媒体名: 「月刊ネットショップ&アフィリ」
発刊日: 毎月13日発売
発行部数: 約11000部
読者層: IT・ネットビジネスを中心とした小規模事業主、SOHO事業主、これからビジネスを立ち上げる個人